



## **Responsable Commercial(e) Grands Comptes H/F**

**Dans le cadre de son fort développement HCorpo, filiale du groupe AccorHotels, recrute un(e) Responsable Commercial(e) Grands Comptes H/F. Rejoignez une équipe jeune, dynamique et performante, animée par de véritables challenges commerciaux.**

**HCorpo est la plateforme hôtel spécialisée dans la gestion et la rationalisation de la dépense hôtel des grandes entreprises françaises et internationales. HCorpo a su, en quelques années, conquérir le marché des grands comptes et se positionner en tant que leader.**

### **Missions :**

Rattaché(e) au directeur des ventes, soutenu par des outils d'aide à la vente (marketing, CRM, hunting list..), votre mission est de démarcher une clientèle de Grandes, Moyennes entreprises et organismes publics avec une approche « conseil ».

Vous êtes responsable des actions commerciales, de la prospection jusqu'à la signature des contrats, et êtes l'ambassadeur de la marque lors des événements de l'industrie.

### **Profil :**

De formation supérieure, type Ecole de Commerce, vous êtes doté(e) d'un esprit curieux, rigoureux, analytique et créatif, vous maîtrisez les techniques de ventes et de négociation.

Vous justifiez d'une expérience commerciale minimum de 5 ans dans la vente de services à haute valeur ajoutée, idéalement dans le Corporate Travel ou Éditeur de logiciel, au contact de direction achat et/ou financière.

La maîtrise de l'anglais est indispensable pour évoluer dans un contexte international.

### **Informations pratiques :**

Contrat : CDI

Lieu : Levallois-Perret

Rémunération : rémunération motivante composée d'un fixe et d'une part variable.

Merci d'envoyer votre CV + Lettre de motivation à [recrutement@hcorpo.com](mailto:recrutement@hcorpo.com)