



Le 1<sup>er</sup> février 2019,

## **CHEF DES VENTES FRANCE**

**TELDAR TRAVEL, filiale du groupe AccorHotels et leader français de la réservation hôtelière B2B, exclusivement dédiée aux agences de voyages, recrute pour répondre à sa forte croissance un Chef des Ventes France. Dans un environnement jeune et dynamique, il/elle contribuera à la performance globale de l'entreprise.**

### **Poste :**

Rattaché(e) au Directeur Commercial, basé(e) à au siège social de l'entreprise vous contribuez à la définition et mise en œuvre de la politique commerciale du Groupe pour la France.

### **Vos missions :**

Sous la responsabilité directe du Directeur Commercial France, vous interviendrez auprès de notre clientèle sur un plan commercial et technique.

Dans le cadre de vos fonctions vous devrez:

- Animer, et coacher régulièrement l'équipe commerciale composée de 7 personnes,
- Accompagner les commerciaux dans la relation commerciale avec les agences de voyages dans le cadre notamment des réservations en cours.
- Suivre les indicateurs clefs de performance en fonction des objectifs fixés, fournir des informations statistiques sur l'activité,
- Mettre en œuvre les plans d'actions commerciales en fonction des orientations stratégiques définis,
- Assurer la promotion des produits et services commercialisés par la Société ;
- Mener à ce titre une action de vente auprès des personnes ou organismes susceptibles d'utiliser les produits et services commercialisés par la Société ;
- Négocier et maintenir la relation commerciale avec les agences de voyages loisir et les principales TMC, opérateurs du voyage d'affaires ;

**Profil :**

De formation supérieure, vous justifiez d'au moins 5 ans d'expérience dans des fonctions de développement commercial et de management. Vous avez une bonne connaissance du secteur du tourisme, idéalement dans le B2B. Vous connaissez le marché des agences de voyages Loisirs et Corporate.

Une expérience dans l'hôtellerie serait un plus.

Vous avez une excellente capacité à manager une équipe commerciale

Vous êtes rigoureux(e), organisé(e), commercial dans l'âme avec une forte culture résultats.

Vous avez un bon niveau d'anglais et maîtrisez Excel.

Rejoignez-nous !

**Informations pratiques :**

Poste à pourvoir en CDI

Rémunération : selon profil

Poste Basé au siège du groupe à Levallois Perret

Merci d'envoyer votre CV + Lettre de motivation à [recrutement@teldartravel.com](mailto:recrutement@teldartravel.com)