



Le 20 octobre 2017

ATTACHE COMMERCIAL REGION EST H/F

TELDAR TRAVEL, leader français de la réservation hôtelière B2B, exclusivement dédiée aux agences de voyages, recrute pour répondre à sa forte croissance un Attaché Commercial H/F pour la Région Est.

Vos missions :

Sous la responsabilité directe du Directeur Commercial France Benelux, vous interviendrez auprès de notre clientèle sur un plan commercial et technique.

Dans le cadre de vos fonctions vous devrez :

- Assurer la promotion des produits et services commercialisés par la Société ;
- Faire valoir les qualités techniques des produits et services et des possibilités d'application aux exigences particulières du client ;
- Mener à ce titre une action de vente auprès des personnes ou organismes susceptibles d'utiliser les produits et services commercialisés par la Société ;
- Négocier et maintenir la relation commerciale avec les agences de voyages loisir et les principales TMC, opérateurs du voyage d'affaires ;
- Mener les négociations dans le cadre des directives qui lui seront données, concernant les tarifs et conditions de paiement ;
- Assurer le développement et l'animation de votre portefeuille clients ;
- Négocier et entretenir la relation commerciale avec les réseaux de distribution ;
- Assurer la relation avec nos différents partenaires commerciaux (SBT, BackOffice, Solutions de paiement, partenaires hôtelier...) ;
- Assurer le suivi et la gestion des process internes ;
- Réaliser les objectifs fixés par votre Direction ;

- Assurer le reporting de votre activité commerciale ;
- Etre force de proposition pour développer votre portefeuille clients ;
- Assurer la veille concurrentielle ;
- Gagner en visibilité et notoriété sur les différents segments (loisir et corporate).

Profil :

Vous justifiez d'une expérience de 4 ans minimum dans la commercialisation et l'animation de solutions à destination d'opérateurs du « loisir » et du « corporate ».

Vous connaissez le marché des agences de voyages/TMC.

Une expérience dans l'hôtellerie serait un plus.

Vous êtes rigoureux(e), organisé(e), commercial dans l'âme avec une forte culture résultats.

Vous avez un bon niveau d'anglais et maîtrisez Excel.

Rejoignez-nous !

Informations pratiques :

Poste à pourvoir en CDI

Rémunération : selon profil

Merci d'envoyer votre CV + Lettre de motivation à recrutement@teldartravel.com